

证券代码：300415

证券简称：伊之密

广东伊之密精密机械股份有限公司

2020 年业绩说明会投资者问答记录表

编号：2021-06

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	网络投资者
时 间	2021 年 4 月 30 日
方 式	网络问答
上市公司参会人员姓名	公司董事长陈敬财先生 总经理甄荣辉先生 董事会秘书肖德银先生 财务总监杨远贵先生 独立董事杨格先生
	1、问：杨总，目前公司负债率还是比较高的，应收帐款也高，请问是否存在坏账风险？ 答：尊敬的投资者，您好！公司重视应收账款的回款情况，拥有科学良好的管理政策，将坏账风险降到可接受的低

业绩说明会投资者问答	<p>水平。</p> <p>2、问：贵司目前为止订单饱满，请问产能是否受限、如何克服？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司目前订单饱满，但供应链的配合有待加强。接下来，公司将进一步加强供应链体系建设，提升供应链的配合能力，努力提高公司的交付能力。</p> <p>3、问：陈总，能谈一下 8500 吨压铸机应用场景吗？这种机型目前为止是不是算国内外最大了？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司目前暂未生产 8500 吨的压铸机。公司重视重型压铸机的市场机会，并将向此方向投入研发力量。据了解，超重型压铸机的应用场景主要为汽车行业。</p> <p>4、问：贵公司很多业务都比较领先，如压铸机业务都处于全国第一、二的水平，请董事长关注一下股票里资料再优化一下贵公司的业务亮点及在行业领军位置，这样有利于广大股民的了解，也有利于更多资金参与贵公司的发展红利。谢谢！</p> <p>答：尊敬的投资者您好！感谢您的意见和建议，公司将进一步梳理公司的业务亮点和核心竞争力，让投资者更好的了解公司。</p> <p>5、问：目前印度订单的占比占公司总业务量大概是多少？占公司海外业务量大概是多少？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！目前印度市场是公司最大的单一海外市场，2020 年占公司海外业务的比例超过 10%。</p> <p>6、问：请问印度医情加剧，会对 2021 年的业绩产生影响吗？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！印度疫情爆发，给公司经营带来了挑战。在公司印度同事的努力下，目前公司的印度业务有序开展，对公司的经营不造成重大不利影响。</p> <p>7、问：展望一下公司下半年的经营情况。</p>
------------	---

答：尊敬的投资者您好！目前公司在手订单充足，生产紧张有序，公司的各项业务有序开展，今年的各项经营工作按计划有序推挤中。

8、问：请贵公司压铸机目前市场开拓怎么样，目前贵公司压铸机最大吨位达到多少了？谢谢！

答：尊敬的投资者您好！目前公司的压铸机业务稳居全国前二，目前压铸机的最大吨位达 4500 吨。

9、问：公司是一个非常有企业文化，向心力很强的公司，在机械行业人才的培养需要大量的时间，公司也出台很多股权激励的方式来留住人才，但拿到激励后的一些高管人才也会因为财务自由而选择离职。公司如何在长期发展中持续培养团队？

答：尊敬的投资者，您好，公司采用多种方式激励员工，包括但不限于股权激励，并为各层级人才提供晋升渠道，给予更多的发展机会。感谢您对公司的关注。

10、问：近几年伊之密市占率持续上升，靠的是公司不断投入创新研发，竞争对手海天、力劲、震雄也不断在创新投入，公司在创新的路径上和竞争对手有何不同？

答：尊敬的投资者，您好，公司认为技术创新是企业发展的核心竞争力，公司一直以来持续加大技术研发投入，公司在创新方面主要以产品优化及工艺提升等。感谢您的关注。

11、问：3D 打印 spaceA 今年小规模量产，明年将会大规模量产，目前 3D 打印行业是否出现复苏的迹象？该款产品订单量如何？

答：尊敬的投资者，您好！公司 SpaceA 柔性增材制造系统（3D 打印）技术集合多项优势，其制品适用于体育制品、汽车配件、家电配件、工艺品、建筑等领域，将为工业制造带来更多可能性。目前公司该产品已实现小额收入。感

感谢您的关注。

12、问：公司海外业务接单情况如何？

答：尊敬的投资者您好！公司海外业务接单情况较疫情爆发之初已有明显改善。

13、问：目前注塑机行业竞争激烈，大中小品牌众多，注塑机行业是否会在未来几年形成空调中的美的、格力寡头垄断的局面？

答：尊敬的投资者您好！公司会努力提升自身的各项能力，不断提升市场份额，争取在激烈的行业竞争中保持优势。

14、问：印度疫情大爆发，我想请问一下，对公司今年的利润有什么影响？

答：尊敬的投资者您好！印度疫情爆发，给公司经营带来了挑战。在公司印度同事的努力下，目前公司的印度业务有序开展，对公司的经营不造成重大不利影响。

15、问：未来5年，伊之密要做到全球注塑机TOP5，从行业格局看，伊之密的机会来自于行业增长的空间巨大，还是通过创新研发不断蚕食竞争对手的市场份额？

答：尊敬的投资者您好！伊之密以研发立企，坚持以创新驱动高质量发展。未来5年，公司将继续加大在研发上的投入，力争实现技术领先的最佳性价比方案提供商的目标，不断提升自身的市场份额。

16、问：贵司主要业务是什么，核心技术是什么，增长点是什么，麻烦说下。谢谢

答：尊敬投资者您好！公司的主要产品包括注塑机、压铸机、橡胶注射机和机器人自动化系统等。公司的核心技术主要集中在主机领域，近年来不断开发出多种性能卓越、稳定性强、性价比高的主机产品，获得了越来越多客户的认可，销售收入保持较快增长。此外，公司还高度重视对材料成型工艺的研究，近年来研究出包括多组分物料在线配混直接注

射成型技术、聚氨酯与注塑一体化成型技术、微发泡与表面装饰组合技术、半固态镁合金注射成型技术等多种先进成型技术。公司接下来的增长点主要包括：一是新的机型有可能抢占更多的市场份额，如二板注塑机、全电动注塑机等；二是海外市场有可能保持较快的增长，过往 10 年公司的外销收入保持超过 20% 的复合增长；三是原有产品有望进一步提升市场份额，A5S 注塑机、高性能冷室压铸件等主打产品市场竞争力强，深受客户好评，有望进一步提高市占率。

17、问：请问贵司的研发投入情况？

答：尊敬投资者您好！公司坚持以创新驱动高质量发展，高度重视研发，近年来研发投入逐年增加。2020 年，公司研发总投入 12796.52 万元，同比增长 21.64%。感谢您的关注！

18、陈董事长，你好！我是一个公司的长期投资者，长期看好公司的发展前景，事实上公司的发展也如我所愿。我也很高兴我的一些建议能被公司采纳，如，调研会不要再与其他公司比较，不要过多强调公司的周期性。在此我再提一点建议请考虑，一，不要过多对外宣传公司行业第二，这等于变相为行业第一做广告，可以把公司在行业中占第一的提出来，强调某产品的行业第一，既规避第二的尴尬，也可以找出公司的优势以点带面寻求全面突破。二，把拥有一千以上的核心技术作为公司标配，在创新研发上不设禁区，不设条条框框，给研发人员以最大的创新研发空间，把任何小的创新，任何现在看起来异想天开的想法积累起来，以量变促质变。三，研发以 5G 技术为支撑的远程操控设备，这个问题我与公司技术部门探讨过，不再多说。四，出台办法，鼓励支持研发人员购买持有公司股票，以提高研发人员对企业的忠诚度和归属感，调动他们的研发积极性。谢谢！

答：尊敬的投资者您好！非常感谢您对公司投资者关系管

理、技术研发等方面工作提出的宝贵意见，您的意见我们会认真研究，进一步提升相关工作的质量。感谢您对公司的大力支持！

18、问：海外疫情目前还是不明朗，是否会对公司海外业务造成影响

答：尊敬的投资者您好！目前海外疫情仍在蔓延，情况依然复杂，对公司海外业务带来了较大的挑战。但是，与疫情之初相比，海外业务已有明显的改善。长期来看，公司看好海外业务的持续向好发展。

19、问：目前大宗商品涨价十分严重，是否影响到了公司的毛利率？

答：尊敬的投资者您好！大宗商品特别是钢材价格的上涨，会抬升公司的生产成本，影响公司的毛利率水平。但是，目前公司所处行业景气度高，价格竞争压力较小，且公司收入增长较快，规模效应体现较为明显，费用率下降明显，公司有信心保持毛利率的稳定。

20、问：目前公司的订单情况是怎样的状态？

答：尊敬的投资者您好！公司目前在手订单充足，生产紧张有序。截至三月底，公司在手订单超过 13 亿元，同比大幅增长。感谢您的关注！

21、问：目前注塑机品牌众多，行业竞争激烈，但是头部已经形成，公司如何看待未来的竞争格局？

答：尊敬的投资者您好！目前注塑机品牌众多，行业竞争激烈，但是近年来公司在注塑机板块的表现非常出色，一直以优于行业的速度良性发展，公司有信心、有能力在接下来的竞争中保持优势，不断提高公司的市场份额。

22、问：公司后续是否还有减持的计划？

答：尊敬的投资者您好！公司暂未收到相关股东的减持计划。公司控股股东、实际控制人对公司发展充满信心，

上市六年多来，从未减持过公司股份，反而通过二级市场增持、参与公司非公开发行等方式增持股份。感谢您的关注！

23、问：在 5g 竞争格局方面，目前公司合作的下游公司订单如何？

答：尊敬的投资者，您好！目前公司在手订单充裕，一季度在手订单高达 13.3 亿元，其中 3C 行业的订单有 2.8 亿元。

24、问：3D 打印的新方案，预计何时能够正式落地，公司给的预期增长如何？

答：尊敬的投资者，您好！公司 3D 打印方案集合多项技术优势，目前公司该产品已实现小额收入。公司会认真做好自身经营，以更好的业绩回报投资者。感谢您的关注。

25、问：SpaceA 柔性增材制造系统目前的一个推进过程是怎样？

答：尊敬的投资者，您好！目前公司 SpaceA 已经定型并实现小额收入。公司会认真做好自身经营，以更好的业绩回报投资者。感谢您的关注。

26、问：目前公司超大吨位的机器制造的研发过程如何，何时能面向市场？

答：尊敬的投资者，您好，目前公司正在研发 8500 吨两板式注塑机，并会按客户要求按时交付使用。感谢您对公司的关注。

27、问：公司未来 3 到 5 年的一个生产经营规划是怎样的？

答：尊敬的投资者，您好，未来三年，公司将持续通过产品、运营和全球化三大战略的实施，不断优化产品结构，提升技术水平，建立欧洲中位水平的整体解决方案能力，建立世界级的高效运营系统，保障技术方案落地最佳性价比成本，成为所在领域技术领先的最佳性价比方案提供商。感谢您的关注。

28、问：公司目前是否有扩大产能的计划？

答：尊敬的投资者您好！公司的五沙第三工厂、印度工厂的建设有序开展，建成投产后将大幅提升公司的注塑机产能。感谢您的关注！

29、问：4500T 的客户目前占公司的比例有多少？

答：尊敬的投资者，您好！2020 年，公司销售一台 4500T 的压铸机，占公司整体比例较小。

30、问：5g 方面公司未来有没有新的布局？

答：尊敬的投资者您好！5G 是公司注塑机、压铸机的主要应用场景之一，公司的注塑机和压铸机能较好满足 5G 行业相关客户的需求。接下来，公司将进一步提升相关设备的性能，更好的满足 5G 行业客户出现的多样化需求。

31、问：压塑机的毛利率下降速度很快，具体的原因是什么？

答：尊敬的投资者，您好！2020 年压铸机下游汽车市场低迷导致压铸机价格压力较大；受疫情影响，较高毛利率的压铸机海外市场销量下降，拉低了压铸机整体的毛利率。今年汽车行业回暖，压铸机的海外销售恢复，毛利率有所回升。

32、问：公司对 2021 年的目标是什么，有没有新的业绩增长点？

答：尊敬的投资者您好！公司 2021 年的目标是继续保持收入、净利润的较快增长。目前，公司的在手订单充足，为全年业绩打下了较好的基础，公司将组织好生产，不断提高交付能力，力争实现更好的经营业绩。公司的新产品二板注塑机、全电动注塑机等有望成为公司新的业绩增长点。

33、问：公司上游采购价格是否存在波动较大的情况，公司如何控制成本？

答：尊敬的投资者您好！公司上游采购价格长期来看基本保持稳定，但近期大宗商品如钢材等波动较大。公司与供

	<p>应商长期保持着较好的合作关系，共同应对价格波动的极端情况。同时，公司不断提升运营效率、不断优化产品成本结构、不断提高产品的合格率、不断降低费用率水平，从多维度合理控制成本。</p> <p>34、问：公司有没有新一轮的再融资需求，来扩大公司的成产规模？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！为进一步扩大产能，公司的五沙第三工厂、印度工厂正在建设中，资本开支的需求较大，公司将对资本市场直接融资和银行融资进行评估，采用最佳方式筹集资金建设新的生产基地。</p> <p>35、问：公司在未来产品研发投入中，是否还是继续保持 2020 年的增长态势？</p> <p>答：尊敬投资者您好！公司坚持以创新驱动高质量发展，高度重视研发，近年来研发投入逐年增加。2020 年，公司研发总投入 12796.52 万元，同比增长 21.64%。未来，公司将继续加大研发投入力度。感谢您的关注！</p> <p>36、问：公司认为目前的销售费用未来能否有压缩的空间？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！随着公司的销售规模的扩大，销售费用会进一步加大，如果公司保持较快的收入增长，规模效应会有所体现，销售费用率有进一步下降的空间。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2021 年 5 月 6 日